

# 仕事 わたし流

「二十年前に作った吊り戸棚でも、使い手の主婦が年齢を重ねると、腰が曲がり、使いにくくなることある。そういう施主さんの本音を聞きだせるのは女性同士、主婦同士だからこそ」。

リフォーム業を営んで二十四年の塚本明美さん(五七)＝京都市西京区＝。職人をはじめ女性ばかりで、めて少ない「男社会」で自ら営業に回り、塗装や屋根、畳などの協力量者らとの打ち合わせに忙しい日を送る。

## 夫の現場へ

京都の高校を卒業して四年間、和文タイピストとして会社勤めをした後、左官職人の夫と結婚。大阪万博が開かれ、好景気に沸いた年だった。人脈を生かして、多くの仕事を取ってくる同業者もいたが、夫は職人肌で堅実派。乗り遅れないように進言しても、仕事にきっちり時間をかける姿勢

### 塚本さん開業まで

1983年	高校卒業。京都市内の会社で和文タイピストとして働く。
70年3月	結婚。
72年1月	長男を出産。
73年ごろ	夫の仕事現場で雑用。
82年1月	リフォーム業を始める。

は変わらなかった。

専業主婦だったが、外で働きたい気持ちがあった。長男が生まれたころから、子どもをあやしなから、夫について新築の仕事現場に足を運んだ。夫を手伝い、無給で道具を選び、洗った。

好奇心で通い始めたものの、男性ばかりの現場に、気後れした。手ぬぐいで顔を隠し、女性であることがわからないように装ったこともある。

## 事業を決意

作業の合間に聞く大工や職人らの話にひかれ、木造軸組が組み立てられ、屋根ができて…といった過程がわかり、完成後は見えなくなる場所に施される、耐震などの工夫に興味があわてきた。月半分のペースでの現場通いが

### ■塚本さんにとって仕事とは…

「生きがい。お金だけでなく、仕事の結果に喜んでもらえるのが何より」



リフォーム現場で職人と打ち合わせする塚本さん(京都市西京区)

## 主婦感覚 イメージを形に

九年間続いた。事業を決意したのは三十四歳のとき。子ども二人は小学生になり、手が掛からなくなっていた。建築関係のモノを作る仕事に関心があった。夫や職人仲間の協力をあてにして、リフォーム業を選んだ。下請けでなく、直接、施主と相談して仕事を進めていける点も魅力だった。

### 必死さ伝わる

ところが、夫たちの協力はあてが外れた。本業で手いっぱいだった。仕入れ先などを回って独自

に職人の人脈をつくった。必死さが相手に伝わったのかどうかかわらないが「次から次へと助けられる人が見つかった。本当にラッキーだった」。

仕事で一度だけ、泣いたことがある。虫の居所が悪かったのか、施主の男性にこっぴどく怒鳴られた。仕事は仕上がったが「もし男性業者が相手なら、怒鳴ったりするだろうか。女性だからだろうか」と思うと悔しかった。

リフォームの仕事で思うのは、業者側から見れば「男社会」でも、要望を話したり工事中に家にいるのは、ほとんどが主婦だということ。工事費をわずかに数千円削るだけでも、その分をおかず購入に回せるといった、生活に根ざした見方は、主婦同士でないと伝わりにくい。二世帯住居のキッチン改修の場合、嫁と姑の双方に使い勝手が良くするにはどうすればいいのかが、じっくり話し合い、見積もりは数日かけて出すことにしている。

リフォーム業の現状。市場規模七兆円(住宅リフォーム・紛争処理支援センター調べ)ともいわれるリフォーム業界は、業種が多様なため、工務店やハウスメーカー、専門業者に限らず、さまざまな業種が参入している。消費者からは価格面などでわかりにくい部分も多いとされる。リフォームを考えている人が、不足している「増改築相談員」は、全国に約一万八千人。そのうち女性には約八百七十人(同)。

大工を想定した制度だが、リフォーム専門業者やインテリア関係の業者などで登録している人もいる。リフォームの工事現場はまだ「男社会」といえる。

「主婦の感覚で、施主の漠然としたリフォームのイメージを、はっきりとした形にできるような提案していきたい」。夫と建築士の資格を取った長男の協力も得て、生涯現役を目指す。